

"Trabajar todos en la misma dirección es el pilar del crecimiento de la empresa."

Enseñanza
y formación

Comercial

Marketing

Diseño
Web

Actualmente cursando un Máster en dirección de marketing y gestión comercial [GESCO] en ESIC BUSINESS & MARKETING SCHOOL.

Técnico superior en gestión comercial y marketing, con formación en dirección en comercio internacional.

He trabajado durante 13 años en el área comercial de varias empresas, tanto Pymes como multinacionales, promocionando hasta ser responsable de un equipo comercial, lo que me ha permitido adquirir habilidades tanto comunicativas como de liderazgo.

Durante 4 años he sido responsable de Trade marketing del canal tradicional y posteriormente me incorporé como Product manager junior en Mantequerías Arias, donde pude desarrollar mis capacidades analíticas y creativas, lo que me llevó a seguir formándome en el área de marketing digital, community manager, diseño web y posicionamiento SEO.

Toda mi formación y experiencia profesional me ha permitido impartir formación, inicialmente en Procter & Gamble como formadora a nivel nacional de marcas beauty care y actualmente como docente de formación profesional para el empleo, tanto en modalidad presencial, cómo en plataformas E-Learning y aula virtual desde el 2020.

Además, compagino la formación con otro de mis pasiones: el diseño de páginas web.

Me involucro al 100% en el proyecto que participo, me encanta gestionar, coordinar y aportar ideas nuevas para ampliar y mejorar el negocio. Saco lo mejor de los que me rodean. Para mi es básico trabajar con buen ambiente laboral, y me encargo de buscarlo y crearlo. Soy constante en la persecución de los objetivos marcados.

Haber desarrollado funciones en diferentes departamentos y sectores me ha aportado una visión amplia del funcionamiento de los distintos departamentos que forman una empresa, adquiriendo además la capacidad del trabajo en equipo, planificación y gestión del tiempo.

Me gusta estar en constante aprendizaje y mejorar cada día.

Experiencia Profesional

2020 - 2024



DOCENTE DE FORMACIÓN PROFESIONAL PARA EL EMPLEO:
Formación profesional para el empleo en modalidad presenciales, teleformación y aula virtual.

FORMACIONES IMPARTIDAS

- ADGG055PO CURSO DE OFIMÁTICA EN LA NUBE: GOOGLE DRIVE
- ADGG0208 ACTIVIDADES ADMINISTRATIVAS EN RELACIÓN CON EL CLIENTE 6
- ADGG053PO OFIMÁTICA 100 HORAS
- COMT031PO DIRECCIÓN COMERCIAL Y MARKETING. SELECCIÓN Y FORMACIÓN DE EQUIPOS
- COML004PO CURSO INDICADORES DEL CUADRO LOGÍSTICO
- ORGANIZACIÓN DE LA INFORMACIÓN, ENVÍOS Y RECEPCIÓN DE CORREOS ELÉCTRICOS
- COMM094PO CAPTACIÓN DE CIENTES A TRAVÉS DE EMAIL MARKETING, USO DE MAILCHIMP
- ADGG040PO CURSO INTERNET REDES SOCIALES Y DISPOSITIVOS DIGITALES
- COMM100PO CURSO ESTRATEGIAS EFECTIVAS DE EMAIL MARKETING
- ADGG020PO CURSO DE EXCEL AVANZADO (CURSO CRUZ ROJA)
- ADGD133PO GESTION DE UNION TEMPORAL DE EMPRESAS (UTE)
- COMM055PO CURSO DE FUNDAMENTOS DEL MARKETING MIX APLICADO
- CURSO COMUNICACIÓN Y TRABAJO EN EQUIPO
- CURSO DE ESTRATEGIAS EFECTIVAS EN EL EMAIL MARKETING
- CURSO EN INTELIGENCIA EMOCIONAL
- FCOO07 CURSO DE FORMACIÓN EN COMPETENCIAS PERSONALES PARA EL EMPLEO
- IFCT46 CURSO DE COMPETENCIAS DIGITALES AVANZADAS
- IFCT45 CURSO COMPETENCIAS DIGITALES BÁSICA
- IFCM007PO CURSO GOOGLEY SUS APLICACIONES
- IFCT0208PO CURSO DE COMUNICACIÓN DIGITAL Y NETWORKING EN INTERNET
- IFCM012 CURSO FIRMA DIGITAL
- ADGG040PO CURSO DE REDES SOCIALES Y DISPOSITIVOS MÓVILES
- ADGG084PO CURSO DE WORD AVANZADO
- IFCT057PO CURSO INTERNET SEGURO
- CURSO DE INTERNET Y FUNDAMENTOS DE PÁGINAS WEB. WORDPRESS
- CURSO DE GESTIÓN DEL ESTRÉS
- CURSO ATENCIÓN Y SERVICIO AL CIUDADANO
- CURSO DE GESTIÓN DE RECURSOS HUMANOS
- CURSO ORGANIZACIÓN DEL TRABAJO DE RECURSOS HUMANOS

2013 - 2019



RESPONSABLE COMERCIAL, DOCENTE Y GESTIÓN DOCUMENTAL DE LA COMUNIDAD DE MADRID

DEPARTAMENTO DE MARKETING;

- Acciones de Marketing.
- Diseño de Web.
- Gestión de Eventos .

2007 - 2013



PRODUCT MANAGER JUNIOR

Ejecución de las acciones del plan de Marketing del producto bajo la responsabilidad de Product Manager.

2011 - 2013

2009 - 2010

TRADE MARKETING

Responsable de las acciones promocionales en el Canal Tradicional. Realización de Planes Ad-hoc.

2008 - 2009

COORDINADORA DE GESTORES DE PUNTO DE VENTA

Responsable de un equipo de ventas en Madrid y Andalucía.

2003 - 2007



D&P's TRAINING & EXECUTIVE ASSISTANT/GESTIÓN Y ORGANIZACIÓN DE EVENTOS

Responsable de Formación de las marcas de Beauty Care.

2003 - 2006

COMERCIAL Y GESTORA DE PUNTO DE VENTA

Responsable de las ventas y acuerdos comerciales, alcanzando los objetivos marcados. Gestión en el punto de venta de las marcas de Beauty care.

2003

ASSISTANT CUSTOMER SERVICES

Responsable de Post venta y gestión de cobros en las marcas de Beauty Care y Prestige Beauté

1999 - 2002



VENDEDORA

Vendedora en el El Corte Inglés de la Vaguada y Princesa, en los departamentos de lencería, señora, joven y oportunidades.

2019 - 2023



- Desarrollo y diseño de páginas web.

2019 - 2023



- Diseño de folletos, dossiers, presentaciones para clientes
- Creación de vídeos para Redes Sociales
- Captación de clientes

2019 - 2023



- Responsable de la cuenta de Procter & Gamble Portugal

Formación



2023-2024 MASTER EN DIRECCIÓN DE MARKETING Y GESTIÓN COMERCIAL (GESCO) Esic business School



28/03/2005 - 06/07/ 2005 CURSO SUPERIOR DE DIRECCIÓN DE COMERCIO INTERNACIONAL

2023 CERTIFICADO DE PROFESIONALIDAD SSCE0110 DOCENCIA DE LA FORMACIÓN PARA EL EMPLEO



2002 - 2003 TÉCNICO EN GESTIÓN COMERCIAL Y MARKETING



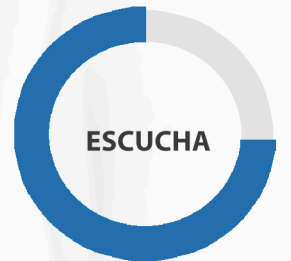
MAR-ABR 2021 CURSO DE SEO AVANZADO

ABR-JUN 2015 CURSO DE COMMUNITY MANAGER

Habilidades

- CONSTANCIA Y LEALTAD
- CAPACIDAD DE ORGANIZACIÓN
- PLANIFICACIÓN Y GESTIÓN
- TRABAJO EN EQUIPO
- MOTIVACIÓN
- LIDERAZGO
- ADAPTABILIDAD
- EMPATÍA
- PACIENCIA
- CAPACIDAD DE TRANSMITIR

Aptitudes Profesionales



WORDPRESS

