

"Trabajar todos en la misma dirección es el pilar del crecimiento de la empresa"

Profesora

Marketing

Comercial

Diseño Web

Técnico en gestión comercial y marketing.

He trabajado en el departamento comercial de varias empresas, tanto Pymes como multinacionales, durante 13 años, promocionando hasta ser responsable de un equipo comercial de 8 personas, lo que me ha permitido adquirir habilidades tanto comunicativas como de liderazgo.

Dada mi formación y experiencia laboral en diferentes departamentos me ha permitido impartir formaciones a nivel nacional y formación para el empleo, tanto en modalidad presencial, cómo en plataformas E-Learning.

Como Product Manager Junior y responsable de Trade Marketing en el canal tradicional durante 4 años, pude descubrir mis capacidades analíticas y creativas, lo que me animó a seguir formándome en Marketing digital, community manager, diseño web con WordPress y posicionamiento SEO.

Actualmente trabajo cómo docente de formación profesional para el empleo.

Además diseño páginas web.

Me involucro al 100% en el proyecto que participo, me encanta gestionar, coordinar y aportar ideas nuevas para ampliar y mejorar el negocio. Saco lo mejor de los que me rodean. Capacidad de crear buen ambiente laboral. Constante en la persecución de los objetivos marcados.

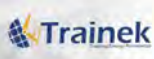
Haber desarrollado funciones en diferentes departamentos y sectores, me ha aportado una visión amplia del funcionamiento de los diversos departamentos que forman una empresa, adquiriendo además la capacidad del trabajo en equipo, planificación y gestión del tiempo.

Me gusta estar en constante aprendizaje y mejorar cada día.

Lealtad, integridad, transparencia y colaboración son mis fortalezas. Escuchar, observar, analizar y empatizar son parte de mi proceso de toma de decisiones.

Experiencia Profesional

2020-Hoy



DOCENTE DE FORMACIÓN PROFESIONAL PARA EL EMPLEO:

Formación para el empleo en modalidad presenciales, teleformación, y aula virtual.

Ultimos cursos impartidos

- ADGG055PO CURSO DE OFIMÁTICA EN LA NUBE: GOOGLE DRIVE
- ADGG0208 ACTIVIDADES ADMINISTRATIVAS EN RELACIÓN CON EL CLIENTE 6
- ADGG053PO OFIMÁTICA 100 HORAS
- COMT031PO DIRECCIÓN COMERCIAL Y MARKETING. SELECCIÓN Y FORMACIÓN DE EQUIPOS
- COML004PO CURSO INDICADORES DEL CUADRO LOGÍSTICO
- ORGANIZACIÓN DE LA INFORMACIÓN, ENVÍOS Y RECEPCIÓN DE CORREOS ELÉCTRICOS
- COMM094PO CAPTACIÓN DE CIENTES A TRAVÉS DE EMAIL MARKETING, USO DE MAILCHIMP
- ADGG040PO CURSO INTERNET REDES SOCIALES Y DISPOSITIVOS DIGITALES
- COMM100PO CURSO ESTRATEGIAS EFECTIVAS DE EMAIL MARKETING
- ADGG020PO CURSO DE EXCEL AVANZADO (CURSO CRUZ ROJA)
- ADGD133PO GESTION DE UNION TEMPORAL DE EMPRESAS (UTE)
- COMM055PO CURSO DE FUNDAMENTOS DEL MARKETING MIX APLICADO
- CURSO COMUNICACIÓN Y TRABAJO EN EQUIPO
- CURSO DE ESTRATEGIAS EFECTIVAS EN EL EMAIL MARKETING
- CURSO EN INTELIGENCIA EMOCIONAL
- FCOO07 CURSO DE FORMACIÓN EN COMPETENCIAS PERSONALES PARA EL EMPLEO
- IFCT46 CURSO DE COMPETENCIAS DIGITALES AVANZADAS
- IFCT45 CURSO COMPETENCIAS DIGITALES BÁSICA
- IFCM007PO CURSO GOOGLE Y SUS APLICACIONES
- IFCT0208PO CURSO DE COMUNICACIÓN DIGITAL Y NETWORKING EN INTERNET
- IFCM012 CURSO FIRMA DIGITAL
- ADGG040PO CURSO DE REDES SOCIALES Y DISPOSITIVOS MÓVILES
- ADGG084PO CURSO DE WORD AVANZADO
- IFCT057PO CURSO INTERNET SEGURO
- CURSO DE INTERNET Y FUNDAMENTOS DE PÁGINAS WEB. WORDPRESS
- CURSO DE GESTIÓN DEL ESTRÉS
- CURSO ATENCIÓN Y SERVICIO AL CIUDADANO
- CURSO DE GESTIÓN DE RECURSOS HUMANOS
- CURSO ORGANIZACIÓN DEL TRABAJO DE RECURSOS HUMANOS



COLABORACIÓN EN EL DEPARTAMENTO DE MKT Y COMERCIAL

- Diseño de folletos, dossiers, presentaciones para clientes
- Creación de vídeos para Redes Sociales
- Captación de clientes



KEY ACCOUNT:

Responsable del cliente Procter & Gamble Portugal

2015 - 2019

CAÏPUS

San Fernando Project



RESPONSABLE COMERCIAL, DOCENTE Y GESTIÓN DOCUMENTAL DE LA COMUNIDAD DE MADRID

DEPARTAMENTO DE MARKETING;

- Acciones de Marketing
- Diseño de Web
- Gestión de Eventos

2007 - 2013



PRODUCT MANAGER JUNIOR

Daba apoyo y ejecutaba las acciones del plan de Marketing del producto bajo la responsabilidad de Product Manager.

2011 - 2013

2009 - 2010

TRADE MARKETING

Responsable de las acciones promocionales en el Canal Tradicional. Realización de Planes Ad-hoc

2008 - 2009

COORDINADORA DE GESTORES DE PUNTO DE VENTA

Responsable de un equipo de ventas de 8 personas en Madrid y Andalucía

2002 - 2007



D&P's TRAINING & EXECUTIVE ASSISTANT/GESTIÓN Y ORGANIZACIÓN DE EVENTOS

Responsable de Formación de Max Factor y Olay en D&P's

2006 - 2007

2003 - 2006

COMERCIAL Y GESTORA DE PUNTO DE VENTA

Responsable de las ventas y acuerdos comerciales, alcanzando los objetivos marcados. Gestión en el punto de venta (Max Factor y Olay)

2002 - 2003

ASSISTANT CUSTOMER SERVICES

Responsable de Post venta y gestión de cobros en las marcas de Max Factor y Prestige Beauté

2020 - 2021

El Corte Inglés

VENDEDORA

Vendedora en el El Corte Inglés de la Vaguada y Princesa, en los departamentos de lencería, señora, joven y oportunidades.

1999 - 2002

Formación Complementaria

- **NOV-DIC 2021**
Orientación laboral y promoción de la calidad en la formación profesional para el empleo
- **MAR-MAY 2017**
Impartición y tutorización de acciones formativas para el empleo
- **MAR-ABR 2021**
CURSO DE SEO AVANZADO
- **ABR-JUN 2015**
CURSO DE COMMUNITY MANAGER



Formación Reglada



28/03/2005 - 06/07/ 2005
CURSO SUPERIOR DE DIRECCIÓN DE COMERCIO INTERNACIONAL

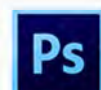
2002 - 2003
TÉCNICO EN GESTIÓN COMERCIAL Y MARKETING

Habilidades

- PERSISTENCIA/LEALTAD
- ORIENTADA A RESULTADOS
- GESTIÓN/PLANIFICACIÓN
- TRABAJO EN EQUIPO
- MOTIVACIÓN
- REPORTING
- NEGOCIACIÓN
- EMPATÍA
- PACIENCIA
- FORMACIÓN



Aptitudes Profesionales



WORDPRESS

